

## ABSTRAKSI

**Hendy Cahyadi, Judul "Pemberian Insentif dalam Usaha Mendorong Motivasi dan Gairah Kerja Salesman pada PT. Cahaya Murni Sriwindo Palembang (dibawah bimbingan Drs. Bastoni Ahmadisyah, MS dan Anastasia Sri-Mendari, SE, MM.)**

*Keberhasilan dalam suatu perusahaan untuk mencapai tujuannya adalah manajemen yang baik. Peranan manajemen akan nampak pada usaha mengkombinasikan berbagai faktor produksi yang dilakukan manusia, terutama pada tenaga kerja.*

*Masalah-masalah yang terjadi pada tenaga kerja sangatlah kompleks. Dengan terpenuhinya kebutuhan karyawan tersebut, perusahaan dapat mempunyai karyawan yang memiliki motivasi kerja tinggi yang berdampak positif bagi perusahaan.*

*PT. Cahaya Murni Sriwindo Palembang, merupakan perusahaan swasta yang bergerak di bidang furniture. Dalam penelitian ini penulis melihat perlu adanya motivasi maupun gairah kerja yang harus diberikan perusahaan bagi karyawan khususnya salesman, karena salesman merupakan ujung tombak dari pemasaran, sehingga timbul penambahan semangat gairah kerja maupun motivasi kerja untuk meningkatkan prestasi kerja. Dalam hal ini perusahaan melakukan dengan pemberian motivasi seperti insentif bagi salesman. Akhirnya diharapkan bahwa dengan pemberian motivasi tersebut dapat tercapai tujuan perusahaan secara efisien dan efektif.*

*Tetapi sistem insentif yang terjadi di dalam perusahaan tersebut belum mencapai maksimal maka motivasi salesman belum ada penambahan. Di sini penulis kembali meneliti bagaimana memberikan sistem insentif yang dapat meningkatkan gairah kerja dan motivasi salesman. Dalam usaha pencapaian tujuan perusahaan.*