

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

Bertitik tolak dari pembahasan terdahulu selanjutnya pada BAB V ini merupakan kesimpulan dan saran yang kiranya akan bermanfaat bagi manajemen perusahaan sebagai jalan untuk memecahkan masalah yang dihadapi perusahaan.

A. Kesimpulan

1. kebijaksanaan promosi yang benar-benar dilakukan secara mandiri oleh sub dealer Merdeka Motor Palembang dan memasarkan sepeda motor Yamaha adalah personal selling.
Personal selling yang dilakukan melibatkan 1 (satu) orang tenaga salesman untuk menawarkan sepeda motor Yamaha ke kantor-kantor. Tentu saja jumlah ini adalah jauh dari cukup karena keterbatasan yang dimiliki oleh satu orang tersebut sedangkan salesman lainnya melayani calon pembeli di counter perusahaan artinya sebagai petugas dinas dalam.
2. Kebijakan periklanan promosi penjualan dan publisitas sepenuhnya ditentukan oleh agen tunggal sepeda motor Yamaha yaitu CV. Thamrin Bersaudara Palembang.
3. Perusahaan belum menetapkan sistem komisi bagi tenaga penjual dalam upaya memotivasi aktivitas tenaga penjual dalam meraih konsumen.
4. Perusahaan belum melakukan program pelatihan bagi tenaga penjual agar lebih mudah dalam melakukan aktivitas penjualannya.

B. Saran

1. Hendaknya menambah tenaga salesman yang ditugasi mencari pembeli diluar kantor perusahaan dengan membagi daerah-daerah yang harus didatangi untuk menawarkan produknya.
2. Perlu dilakukan program periklanan yang menonjolkan lembaganya dalam hal ini perusahaan sub dealer Merdeka Motor Palembang seperti memasang iklan dikoran-koran lokal, pemasangan spanduk di depan kantor perusahaan.
Demikian juga dengan promosi penjualan perlu dipikirkan dengan serius sepanjang biaya yang dikeluarkan masih bisa dipikul perusahaan, seperti membagi kalender disetiap awal tahun, membagikan gantungan kunci yang berlogo nama perusahaan, dan sebagainya. Dengan demikian diharapkan volume penjualan dapat ditingkatkan.
3. Perlu mempertimbangkan program komisi bagi tenaga penjual yang dapat memotivasikan penjualnya.
4. Perlu mengadakan pelatihan yang intensif bagi tenaga penjual mengenai cara dan teknik menjual yang baik dan benar dan terutama mengenai sepeda motor Yamaha.