

BAB V

KESIMPULAN DAN SARAN

A. Kesimpulan

Setelah melakukan analisa dan pembahasan pada bab IV mengenai kinerja karyawan bagian pemasaran, maka dapat diambil beberapa kesimpulan sebagai berikut :

1. Setelah dilakukan analisa indeks produktivitas karyawan, maka dapat diketahui produktivitas karyawan bagian pemasaran adalah sebesar 106.367. Dengan produktivitas karyawan sebesar 106.367 tersebut berarti satu orang karyawan perusahaan bagian pemasaran hanya dapat menjual 106.367 sak semen / tahun.
2. Bila diperbandingkan dengan target perusahaan sebesar 900.000 sak semen / tahun untuk tahun 2003 maka perusahaan tidak akan mencapai target yang telah ditentukan. Oleh karena itu perlu dilakukan peninjauan kembali mengenai jumlah kebutuhan karyawan dengan tingkat penjualan yang ditargetkan perusahaan untuk masa yang akan datang. Dengan dilakukan perhitungan indeks produktivitas karyawan bagian pemasaran tersebut dapat diketahui bahwa jumlah karyawan bagian pemasaran yang sekarang ini sudah tidak memadai lagi dengan perkembangan pemasaran perusahaan untuk masa yang akan datang.

B. Saran

Berdasarkan dari penelitian serta pembahasan yang telah dilakukan, maka saran – saran yang dapat diberikan untuk perusahaan adalah PT Forum Dist tetap perlu untuk melakukan peramalan penjualan untuk masa – masa yang akan datang, sebab hal ini sangat berkaitan dengan kebutuhan sumber daya manusia dalam perusahaan. Dengan melakukan peramalan penjualan maka diharapkan perusahaan telah dapat memperkirakan kebutuhan karyawannya untuk masa yang akan datang, sehingga kebutuhan karyawan perusahaan dimasa yang akan datang dapat dipersiapkan sebelumnya. Penambahan tenaga kerja disesuaikan dengan *job description* dan *job spesification*.

